

**Partie 2**  
**L'échange international :**  
**théories et politiques commerciales**

# Plan

<b>1</b>	<b>Les théories de l'échange international</b>	<b>3</b>
1.1	Ricardo et la théorie des avantages comparatifs . . . . .	3
1.1.1	Avantages absolu et gain à l'échange . . . . .	3
1.1.2	Les avantages comparatifs : le modèle de Ricardo . . . . .	3
1.1.3	Prix internationaux et gain à l'échange . . . . .	4
1.1.4	Les fausses interprétations de la loi des avantages comparatifs . . . . .	5
1.2	Les dotations factorielles déterminants des échanges . . . . .	5
1.2.1	La notion d'abondance relative de facteurs . . . . .	5
1.2.2	La notion d'intensité relative des facteurs . . . . .	5
1.2.3	La spécialisation internationale et ses répercussions . . . . .	6
1.2.4	La hiérarchisation des avantages comparatifs . . . . .	6
1.2.5	Croissance des facteurs et dynamique de la spécialisation . . . . .	6
1.2.6	Les tests empiriques de la théorie H-O-S : L'étude de Léontieff . . . . .	6
1.3	Les nouvelles théories du commerce international . . . . .	6
1.3.1	Commerce international et structure des marchés . . . . .	6
1.3.2	Renouvellement des approches traditionnelles du commerce international . . . . .	8
<b>2</b>	<b>Les politiques commerciales</b>	<b>9</b>
2.1	Les différentes formes du protectionnisme . . . . .	9
2.1.1	La protection par la prix . . . . .	9
2.1.2	La protection par les quantités . . . . .	9
2.1.3	La protection indirect . . . . .	9
2.1.4	La protection effective . . . . .	10
2.2	Les effets de la protection . . . . .	10
2.2.1	Les effets d'un droit de douane . . . . .	10
2.2.2	Les effets des autres mesures de protection . . . . .	11
2.3	Protection ou libre-échange? . . . . .	12
2.3.1	Les motifs du protection . . . . .	12
2.3.2	Les arguments en faveur du libre échange . . . . .	13
2.4	Le GATT et les grandes négociations commerciales . . . . .	15
2.4.1	La mise en place du GATT . . . . .	15
2.4.2	Les négociations commerciales . . . . .	15

# Chapitre 1

## Les théories de l'échange international

### 1.1 Ricardo et la théorie des avantages comparatifs

#### 1.1.1 Avantages absolu et gain à l'échange

- exemple

- ★ 2 pays (ou groupe de pays Nord-Sud) et 2 biens (voitures et textiles)
- ★ les coûts

	Nord	Sud
Voitures	3	12
Textiles	6	4

FIG. 1.1 – Avantages absolus et échanges (heures requises pour produire 1 unité de bien).

- ★ sans échange :
- ★ avec échange

*L'avantage absolu est la possibilité pour un pays de produire un bien avec moins de facteurs de production (input) que partout dans le reste du monde.*

- ★ gain au niveau mondial

- conclusion et limites

- ★ L'ÉCHANGE EST GAIN

*On peut faire croître en Écosse de forts bons raisins, dont on peut faire aussi du fort bon vin avec trente fois peut-être de dépenses qu'il en coûterait pour s'en procurer à l'étranger. (...). Mais s'il y a une absurdité évidente à vouloir tourner vers un emploi trente fois plus de capital et de l'industrie du pays, qu'il ne faudrait en mettre pour acheter à l'étranger la même quantité de la marchandise que l'on veut avoir, nécessairement la même absurdité existe à vouloir tourner vers un emploi de la même sorte un trentième, ou, si l'on veut, un trois centième de l'un ou de l'autre, de plus qu'il n'en faut.*

- ★ limites

#### 1.1.2 Les avantages comparatifs : le modèle de Ricardo

- ★ problème pour Smith : pas d'échanges si absence d'avantages absolus (Nord est meilleur en voitures et textiles)

- ★ Ricardo (1817, *Principes de l'économie politique et de l'impôt*) dépasse cette limite et établit **la loi des avantages comparatifs** :

*Il est toujours avantageux pour les deux pays de commercer, à condition qu'ils se spécialisent dans le bien dans lequel ils ont le plus grand avantage absolu ou le plus petit désavantage absolu.*

	Nord	Sud
Voitures	3	12
Textiles	6	8
Coût d'opportunité :		
voiture/textile	0.5	1.5
textile/voiture	2	0.66

FIG. 1.2 – Avantages comparatifs et échanges.

- Les avantages
- Coûts d'opportunité (réduction de la production d'un bien en faveur d'un autre)
  - ★ Pour le Nord
  - ★ Pour le Sud
- Avantages et coûts d'opportunité
  - ★ textiles
  - ★ voitures
- production mondiale et gain à l'échange
- remarques

### 1.1.3 Prix internationaux et gain à l'échange

- Les prix internes
  - ★ prix absolu d'un bien = son coût de production (quantité de travail  $\times$  salaire) :  $p_t = a_{Lt}w$  et  $p_v = a_{Lv}w$
  - ★ le salaire est identique dans les deux pays (mobilité parfaite des travailleurs)
  - ★ prix relatifs = coûts relatifs :  $p_t/p_v = a_{Lt}/a_{Lv}$
- A quelles conditions l'échange est-il profitable?

$$P_t/P_v < p_t/p_v = 2$$

$$P_t/P_v > p_t^*/p_v^* = 0.66 \text{ ou } P_v/P_t < p_v^*/p_t^* = 1.5$$

- Les prix internationaux

*Ainsi, pour que les deux pays trouvent un bénéfice à l'échange, il faut qu'ils puissent importer un bien relativement moins cher qu'il ne leur coûterait de produire nationalement, et vendre à l'étranger (exporter) un bien plus cher que ce qu'ils pourraient le vendre en autarcie sur le territoire national.*

- remarques
- les critiques du modèle de Ricardo

### 1.1.4 Les fausses interprétations de la loi des avantages comparatifs

Bien que cette loi de Ricardo soit très simple, beaucoup de fausses interprétations

- De nombreux petits pays ou PVD n'auraient pas d'avantages comparatifs
- la concurrence des pays à bas salaires serait déloyale
- la loi des avantages comparatifs justifierait le laisser-faire laisser-aller

## 1.2 Les dotations factorielles déterminants des échanges

### 1.2.1 La notion d'abondance relative de facteurs

- idée de base
- ABONDANCE
  - ★ On note  $K$  le capital et  $L$  le travail
  - ★ *stock relatif de capital* : quantité de capital/quantité de travail
  - ★ exemple
- relation entre l'abondance factorielle  $K/L$  et le prix relatif des facteurs

$$\text{si } K/L > K^*/L^* \text{ alors } w/r > w^*/r^*$$

### 1.2.2 La notion d'intensité relative des facteurs

- les prix des produits
- pour produire, plusieurs techniques de production plus ou moins CAPITALISTIQUES
  - ★ production : combinaison de travail et capital
  - ★ exemple
  - ★ quelle technique utilisée ?
- EXEMPLE
  - ★ 2 secteurs de production : textile et voiture
  - ★ les voitures : toujours plus intensive en capital que le textile
  - ★ ou : le textile utilise plus d'ouvriers par machine

	Travail		Capital		$a_{Ki}/a_{Li}$	
	Nord	Sud	Nord	Sud	Nord	Sud
Textile	4	6	3	2	0.75	0.33
Voitures	2	3	8	6	4	2

FIG. 1.3 – Abondances des facteurs, intensités et avantages comparatifs

- ★ Pour Nord et Sud : voitures plus intenses en capital
- ★ Nord mieux doté en capital par rapport au Sud
- ★ avantage de production

$$p_v/p_t < p_v^*/p_t^* \text{ et } p_t/p_v > p_t^*/p_v^*$$

#### ★ THÉORÈME D'OHLIN DES AVANTAGES COMPARATIFS

*Un pays a un avantage comparatif dans le produit qui utilise intensément le facteur pour lequel il a une abondance factorielle relative par rapport à son partenaire commercial.*

### 1.2.3 La spécialisation internationale et ses répercussions

- prix international : entre les deux rapports de prix autarciques

$$p_v/p_t < P_v/P_t < p_v^*/p_t^*$$

- pour le Nord (Pour le Sud c'est le contraire)
- THÉORÈME DE L'ÉCHANGE INTERNATIONAL DE STOLPER-SAMUELSON

*Ainsi, lorsque le prix d'un produit augmente, cela augmente la rémunération du facteur de production qui est intensif dans la production de produit.*

### 1.2.4 La hiérarchisation des avantages comparatifs

- une chaîne des avantages comparatifs

$$(K/L)_{PDEM} > (K/L)_{NPI} > (K/L)_{PVD} > (K/L)_{PMA}$$

- avantages comparatifs *bilatéraux*

### 1.2.5 Croissance des facteurs et dynamique de la spécialisation

- Les déterminants des dotations de spécialisations
  - ★ dotations de spécialisation « *ne tombent pas du ciel* »
  - ★ dotations de spécialisation fonction de
  - ★ exemple : si croissance rapide du stock de capital (due à une hausse des investissements) → coût du capital baisse → prix des produits intensifs en capital diminue

- RÉSULTAT DE RYBSZYNSKI

*De ce fait, lorsqu'un pays connaît une croissance forte d'un facteur de production, c'est la production du bien intensif dans ce facteur qui croît ; le pays obtient ainsi un glissement de son avantage comparatif en faveur de ce produit.*

- *glissement*

### 1.2.6 Les tests empiriques de la théorie H-O-S : L'étude de Léontieff

- objectif
  - ★ études des États-Unis pour l'année 1947
  - ★ situation des États-Unis
- LE PARADOXE DE LÉONTIEFF
  - ★ résultats : les exportations sont plus intenses en travail qu'en capital
  - ★ les différentes explications avancées

## 1.3 Les nouvelles théories du commerce international

### 1.3.1 Commerce international et structure des marchés

- *Un nouvel déterminant du commerce international* : LES ÉCONOMIES D'ÉCHELLE

- \* modèles développés par dans les années 30 par Ohlin (1933), Lerner (1932–1934), et Graham (1923)
- \* rappel sur les économie d'échelle
- \* exemple de gain à l'échange en présence d'économie d'échelle
  - ◇ les hypothèses

TAB. 1.1 – *Technique de production dans le pays A et B*

Unités de bien 1	Unités de travail	Unités de bien 1	Unités de travail
1	5	1	5
2	8	2	8
3	9.5	3	9.5
4	10	4	10

- ◇ sans échanges  $\Rightarrow$  2 unités
- ◇ avec échanges  $\Rightarrow$  4 unités
- \* remarques
- *le monopole d'innovation et le cycle de vie du produit (Vernon [1966])*
  - \* le cycle de vie
    - ◇ phase 1 : l'introduction du produit
    - ◇ phase 2 : la croissance
    - ◇ phase 3 : la maturité du produit
    - ◇ phase 4 : le déclin
  - \* commerce international durant les différentes phase du cycle
- *les marchés oligopolistiques*
  - \* un déterminant du commerce international et notamment le commerce intra-branche (Krugman et Brander [1983])
  - \* exemple d'un duopole
- *La concurrence monopolistique*
  - \* les fondements de la concurrence monopolistique
  - \* différenciation du produit et commerce international : **l'approche de CHAMBERLAIN**
    - ◇ hypothèse : préférence du consommateur pour la *variété*  $\Rightarrow$  pour un revenu et prix des biens donnée, utilité est plus élevée si l'on consomme une grande variété d'un bien (même en plus petite quantité)
    - ◇ application au commerce mondial (Krugman [1979])
    - ◇ conclusion
  - \* différenciation du produit et commerce international : **l'approche de LANCASTER**
    - ◇ hypothèse : chaque consommateur *valorise une variété particulière de produits*  $\Rightarrow$  il souhaite consommer son « *produit idéal* »  $\Rightarrow$  au niveau macroéconomique, les consommateurs ont des goûts différents  $\Rightarrow$  apparition d'une demande de variété
    - ◇ application au commerce mondial
    - ◇ l'exemple de l'automobile

### 1.3.2 Renouveau des approches traditionnelles du commerce international

- *La dynamique de l'avantage comparatif* : une extension du modèle de Ricardo
  - ★ la prise en compte de plusieurs pays est nécessaire
  - ★ un exemple
- *l'explication du commerce intra-branche par les théories traditionnelles*
  - ★ nécessaire de relâcher certaines hypothèses du modèle ricardien et H-O-S (4 hypothèses)

Hyp. 1 PRISE EN COMPTE DE PLUSIEURS PAYS

Hyp. 2 le commerce intra-branche : UN ÉTAT DES LIEUX DE LA DYNAMIQUE DES AVANTAGES COMPARATIFS

Hyp. 3 AVANTAGE COMPARATIF CONJUGUÉE À L'AVANTAGE COMPÉTITIF DES FIRMES

Hyp. 4 LA PRISE EN COMPTE DE DIFFÉRENCIATION DES PRODUITS DANS LE MODÈLE H-O-S

# Chapitre 2

## Les politiques commerciales

### 2.1 Les différentes formes du protectionnisme

#### 2.1.1 La protection par la prix

- le principe
  - ★ mise en place d'une taxe (générale ou sélective) sur les importations ⇒ hausse du prix des biens étrangers sur le territoire national
  - ★ le tarif *ad valorem*
  - ★ le tarif *spécifique*
- l'historique : le principal instrument de protectionnisme entre XVIe et Seconde Guerre Mondiale
  - ★ 16e siècle ⇒ *Barrières*
  - ★ 19e siècle ⇒ *Encore des barrières*
  - ★ 20e siècle ⇒ *Ouverture*
- *Abaissement* des tarifs douaniers *mais pas de disparition* des droits de douanes

#### 2.1.2 La protection par les quantités

- LES QUOTAS
  - ★ caractéristiques
  - ★ historique
- LES RESTRICTIONS VOLONTAIRES D'EXPORTATIONS (RVE)
  - ★ caractéristiques
  - ★ historiques
    - ◇ dans les années 30 : RVE entre Japon et E-U ⇒ limiter les exportations de textiles vers les E-U
    - ◇ essor des RVE dans les années 80
  - ★ remarques sur les RVE

#### 2.1.3 La protection indirect

- LES MARCHÉS PUBLICS
- LES BARRIÈRES ADMINISTRATIVES
- LES SUBVENTIONS

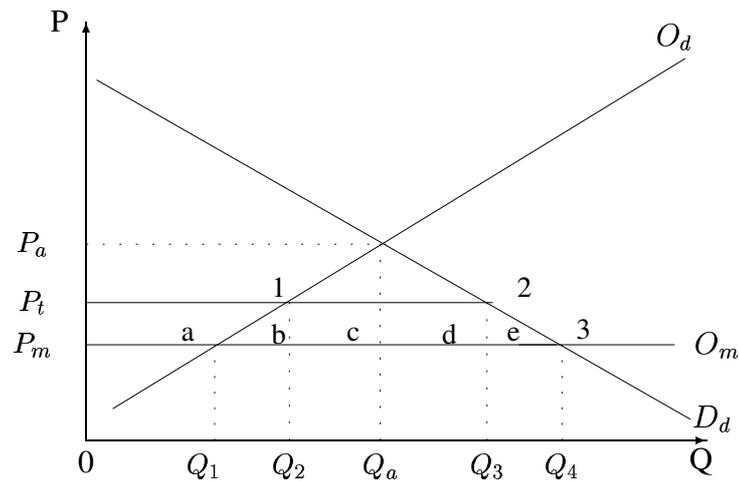


FIG. 2.1 – Effets du tarif douanier.

- LES CONDITIONS D'EXÉCUTION LOCALES
- LE DUMPING
  - ★ définition
  - ★ pourquoi une telle pratique ?
  - ★ exemple de l'industrie des semi-conducteurs japonais dans les années 80

### 2.1.4 La protection effective

- protection *nominal* et *effective*
  - Définition 1** On appelle *taux de protection effective* ou *taux effectif* d'une branche, la variation relative de la valeur ajoutée (par franc produit) de cette branche lorsque le pays passe du libre-échange à la protection.
- déterminant de taux effectif
  - PLUS LA PROTECTION NOMINAL SUR LES INTRANTS EST LOURDE, *ceteris paribus*, PLUS LA PROTECTION EFFECTIVE EST FAIBLE
- Pour la France

## 2.2 Les effets de la protection

### 2.2.1 Les effets d'un droit de douane

- LE CAS DU PETIT PAYS
  - ★ « petit pays » = prix internationaux sont *exogènes*
  - ★ graphique : représentation de l'autarcie et échange
  - ★ En *autarcie*
  - ★ En *libre-échange*
  - ★ Le tarif douanier
  - ★ 5 effets

- ★ l'inefficience du tarif douanier

*Les gains d'un tarif douanier ne recouvrent pas les pertes. Il y a une perte sèche liée à l'inefficience des producteurs (qui produisent plus sans être plus compétitifs) et au fait que les consommateurs achètent moins et plus cher.*

- **LE CAS DU GRAND PAYS**

- ★ « grand pays » = la demande nationale influence l'offre mondiale (ici croissante et non plate)
- ★ mise en place d'un tarif douanier  $\Rightarrow$  baisse de la demande nationale  $\Rightarrow$  baisse du prix mondial
- ★ amélioration des *termes de l'échange*
- ★ idée d'un *tarif optimal*
- ★ remarque : gain net mondial = 0 car ce qui est gagné par le pays importateur est au détriment du pays exportateur (baisse du volume et du prix)

## 2.2.2 Les effets des autres mesures de protection

- **LA SUBVENTION À L'EXPORTATION**

- ★ subvention des exportations

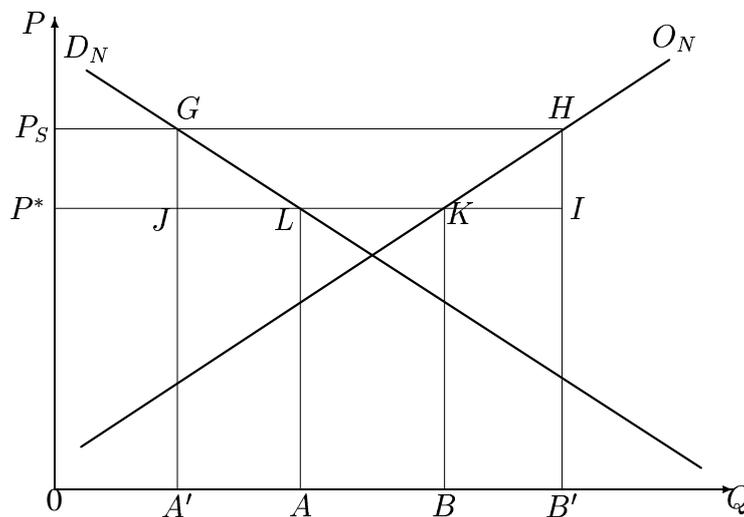


FIG. 2.2 – Les effets de la subvention à l'exportation

- ★ les surplus
- ★ conclusion : PERTE SÈCHE

- **LES RESTRICTIONS QUANTITATIVES**

- ★ les effets du quota  $\Rightarrow$  PERTE SÈCHE  $a + b$
- ★ différence avec le tarif douanier  $\Rightarrow$  rente de contingentement
- ★ remarques
  - $\rightarrow$  la vision dynamique du quota
  - $\rightarrow$  le cas du monopole  $\Rightarrow$  différence entre droit de douane et quota

- **LA SUBVENTION À LA PRODUCTION**

- ★ analyses des effets  $\Rightarrow$  perte  $a$
- ★ Conclusion

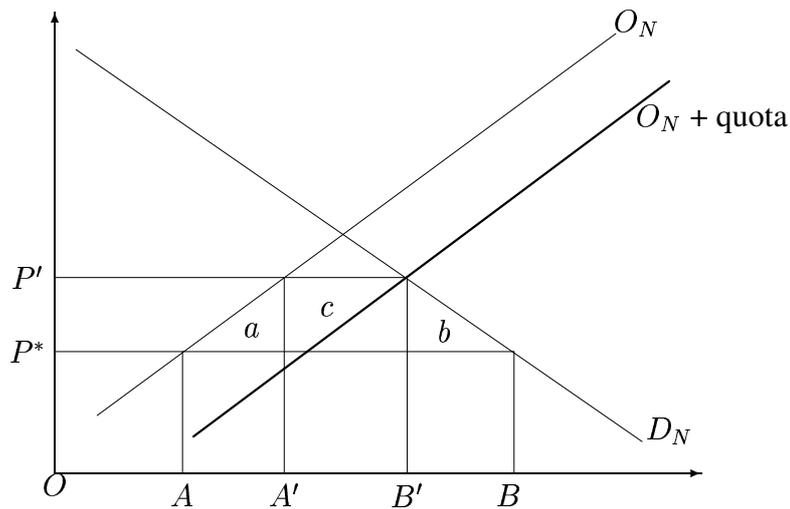


FIG. 2.3 – Les effets d'un quota

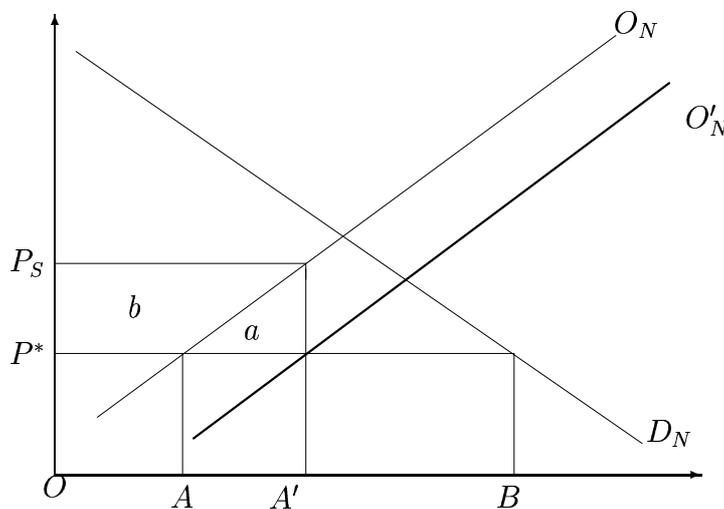


FIG. 2.4 – Les effets de la subvention à la production

## 2.3 Protection ou libre-échange ?

### 2.3.1 Les motifs du protection

- **Protectionnisme au nom de L'INTÉRÊT NATIONAL**

- ★ *L'industrie dans l'enfance*

- ◇ rappel sur les avantages comparatifs
- ◇ protectionnisme temporaire lié à cette dynamique des avantages comparatifs
- ◇ les défenseurs de cette thèse
- ◇ argument appliqué aux pays développés
- ◇ exemple graphique

- ★ *La relance de l'activité intérieure*

- ◇ la perspective keynésienne
- ◇ solution préconisé par Keynes

*En substituant à des marchandises importées des marchandises fabriquées chez nous, on accroîtra le volume de la main d'oeuvre dans notre pays.*

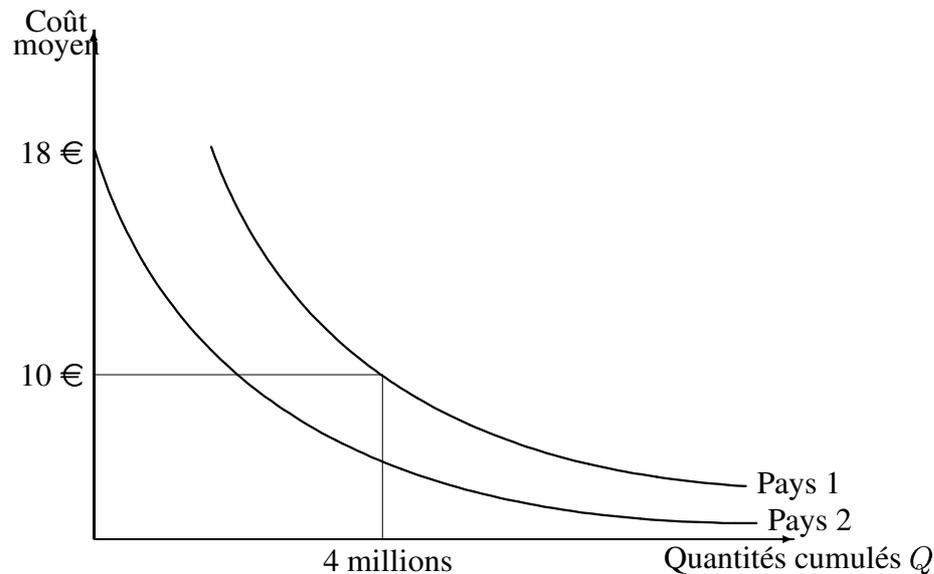


FIG. 2.5 – La branche dans l'enfance

- ★ *Les recettes fiscales*
  - ◇ un argument ancien
  - ◇ les pays en voie de développement
- ★ *La modification de la répartition du revenu*
- **Protectionnisme lié au relation avec LE RESTE DU MONDE**
  - ★ *Le cas du grand pays : amélioration des termes de l'échange*
    - ◇ le tarif optimal
    - ◇ exemple
    - ◇ le tarif optimal ⇒ argument en faveur de zones d'union douanière
  - ★ *Le protectionnisme en tant que représailles*
    - ◇ argument simple (déjà avancé par Adam Smith)
    - ◇ limite de argument de représailles
  - ★ *L'imperfection des marchés*
    - ◇ la concurrence imparfaite
    - ◇ Politique commerciale stratégique

### 2.3.2 Les arguments en faveur du libre échange

- **Les effets néfastes du protectionnisme**

- ★ *Le risque de développement d'une ÉCONOMIE DE RENTE*

- ◇ avantages aux producteurs

Une mesure protectionniste procure de gros bénéfices à un petit nombre d'individus, et cause à un très grand nombre de consommateurs un léger dommage. Cette circonstance rend plus aisée la mise en pratique de cette mesure de protection.

Vilfredo Pareto, MANUEL D'ÉCONOMIE POLITIQUE, 1909

- ◇ les déterminants du lobby
- ◇ Graphique du comportement rationnel d'un lobby

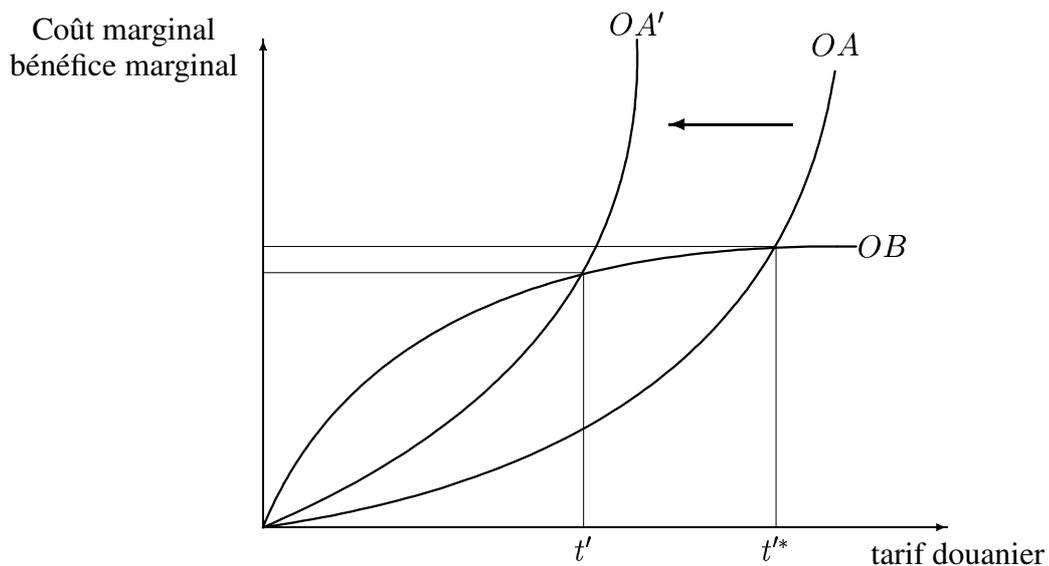


FIG. 2.6 – Analyse coût/bénéfice du lobbying

- ★ le risque de REPRÉSAILLES des concurrents
- ★ le risque de MOUVEMENT de facteurs
  - ◇ le comportement de « jumping »
  - ◇ pourquoi maintenir cette protection « poreuse » ?

Si, dans un pays, l'exécutif adopte une orientation libérale, alors que les organes législatifs doivent, eux, tenir compte des pressions protectionnistes, des divers groupes d'intérêt, on peut avancer l'argument selon lequel l'exécutif préférera, fort habilement, avoir recours à une forme « poreuse » de protection : tout en élargissant l'accès aux marchés, elle fera figure de concession accordée à ceux qui avaient exprimé leurs doléances (...). Dans ces conditions, la non-transparence des RVE est un avantage, et non une entrave, à ne situation de libre-échange relatif

*Bhagwati (1990), Le Protectionnisme, Dunod*

- ★ Risque d'ALLONGEMENT de la durée du protectionnisme

### ● la défense du libre-échange

- ★ Les avantages du libre-échange par rapport au protectionnisme (Krugman)
  - ◇ pas de perte de surplus (notamment pour le petit pays)
  - ◇ gain additionnels (économies d'échelle)
  - ◇ stimulant de la concurrence
  - ◇ on évite le marchandage politique
- ★ Comment expliquer la persistance de barrières douanières ?
  - ◇ Existence d'obstacles INTERNE à l'ouverture
  - ◇ Libéralisation : un DILEMME DE PRISONNIER
  - ◇ Une nécessaire négociation

TAB. 2.1 – *Libéralisation du commerce et dilemme du prisonnier*

		Pays A	
		statu quo	libéralisation
Pays B	statu quo	(1;1)	(-1;3)
	libéralisation	(3;-1)	(2;2)

## 2.4 Le GATT et les grandes négociations commerciales

### 2.4.1 La mise en place du GATT

- *Le contexte historique*
  - \* objectif des États-Unis depuis 1945
  - \* la naissance du GATT
    - ◇ 1946 : début de 2 NÉGOCIATIONS
    - ◇ caractéristiques du GATT
- *Les principes*
- *les exceptions*

### 2.4.2 Les négociations commerciales

- L'activité du GATT

TAB. 2.2 – *Les cycles de négociations du GATT*

<i>Cycle</i>	<i>Année</i>	<i>Nombre de participants</i>
Genève	1947	23
Anncy	1949	33
Torquay	1951	34
Dillon	1960–1961	34
Kennedy	1964–1967	48
Tokyo	1973–1979	99
Uruguay	1986–1993	120

- Le KENNEDY ROUND (1964-1967)
  - \* Abaissement des tarifs douaniers
  - \* évidence de la rivalité entre l'Europe et les États-Unis
- Le TOKYO ROUND (1973-1979)
  - \* simple prolongement du Kennedy Round ⇒démantèlement des barrières
  - \* en terme d'obstacles non tarifaires
  - \* chiffres
- L'URUGUAY ROUND
  - \* L'esprit de la continuité
    - ◇ Continuer la baisse des tarifs douaniers
    - ◇ démantèlement différencié selon les secteurs et les régions
  - \* **3 nouveautés**

TAB. 2.3 – Tarifs nominaux des pays industrialisés (en%)

	France (A-B)	Japon (A-B)	USA (A-B)	OCDE (A-B)
Textiles	9.8 7.3	3.3 3.3	14.4 9.2	10.7 8.5
Chaussures	11.5 11.3	16.4 15.5	8.8 8.8	12.4 12.1
Produits chimiques	10.9 7.6	6.2 4.8	3.8 2.4	9.4 6.7
Fer et Acier	6.6 4.9	3.3 2.8	4.7 3.6	5.8 4.4
Matériel électrique	9.8 7.7	7.4 4.3	6.6 4.4	9.6 7.1
Matériel de transport	10.3 7.9	6.0 1.5	3.3 2.5	7.7 6.0
Industries manufacturières	8.3 6.0	3.9 2.6	6.5 4.3	7.8 5.8

A: taux existant après le Kennedy Round ; B : Taux existant après le Tokyo Round

TAB. 2.4 – Les droits de douanes à l'issue de l'Uruguay Round

	Droits de douanes Importations à droit moyens (en %) zéro (en %)			
	Pré-round	Post-round	Pré-round	Post-round
	<b>pays développés</b>	<b>6.3</b>	<b>3.9</b>	<b>20</b>
- CEE	5.7	3.6	24	38
- États-Unis	5.4	3.5	10	40
- Japon	3.9	1.7	35	71
<b>PVD</b>	<b>15.3</b>	<b>12.3</b>	<b>52</b>	<b>49</b>
- Brésil	40.7	24.0	8	5
- Inde	71.4	32.4	17	16

1. La transformation du GATT
2. incorporation de nouveaux produits dans la négociation
3. démantèlement des barrières non tarifaires

\* les limites