
Corrigé de Méthodologie de la Présentation

I- A quel registre de langue appartiennent les phrases ci-dessous ? (01×3=03 points)

1)- Est-ce que vous voulez un café ?

Registre familier

Registre courant

Registre soutenu

2)-T'as entendu la nouvelle ? Le prof est absent !

Registre familier

Registre courant

Registre soutenu

3)- Ce léger croquis d'une jeunesse, ou vous devinez d'innombrables élégies, était nécessaire pour expliquer l'influence qu'elle exerça sur mon avenir.

Registre familier

Registre courant

Registre soutenu

II- Donnez la définition des concepts suivants : (01.50×2=03 points)

-Langue orale : est une communication directe entre le locuteur et l'auditeur, un discours transmis par la voix, un discours spontané et explicite, une syntaxe facile à comprendre.

-Langue écrite : est un discours virtuel donc absence d'un échange direct entre le locuteur et son récepteur, il est exprimé à travers des graphies, il donne un temps de réflexion pour mieux élaborer et construire correctement les énoncés.

III- Quelle est la différence entre présenter et se présenter ? (01.50×2=03 points)

Se présenter, c'est parler de soi, se faire connaître, se décrire (civilité, formation, expérience professionnelle, ...) en quelques minutes (5 à 10 mn). C'est se considérer être réduit à l'état d'un produit qu'il convient d'adapter aux exigences d'un jury.

Présenter, c'est faire connaître, mettre en valeur, introduire, faire la promotion, présenter un produit (marketing), un travail (exposé oral, exposé scientifique, soutenance, ...).

IV- Complétez le tableau suivant : (0.50×6=03 points)

Eléments	Explications
Code	Ensemble de conventions, de règles communes
Destinateur	Celui qui transmet le message
Contact	C'est la voix matérielle empruntée par le texte.
Destinataire	Celui qui reçoit le message
Référent	C'est l'ensemble des êtres, des objets, des choses dont il est question
Message	Enoncé, information

V- Dites si les propositions suivantes sont vraies ou fausses : (01×4=04 points)

- 1- Le trac est un sentiment d'euphorie lors d'une présentation en public. (Fausse)
- 2- Lors d'une présentation orale, nous devons attendre la fin pour s'intéresser aux réactions de l'auditoire. (Fausse)
- 3- Savoir se présenter, « se vendre » n'est pas vendre son âme. (Vraie)
- 4- La communication verbale touche essentiellement les expressions du visage et du corps. (Fausse)

VI- Complétez le tableau suivant par les sous-types de chaque type de gestes de la communication non-verbale : (0.50×8=04 points)

Type de gestes positifs	Type de gestes négatifs
-Gestes précis	-Gestes parasites
-Gestes ouverts	-Gestes barrières
-Gestes ronds	-Gestes répétitifs
-Gestes extravertis	-Gestes introvertis